Produktinformationshantering

En katalog.
Alla kanaler.



Utomo för varumärken, tillverkare och distributörer

Nå fler köpare med ert sortiment.

Öppna en egen webbutik. Ge återförsäljarna underlag för att ta in era produkter. Låt säljarna ta med en aktuell katalog till nästa kundmöte.

utomopim.com

En lansering.
Tre team behöver underlag.

En ny högtalare kommer i tre färger. E-handelsteamet behöver rätt bild för varje färg. En återförsäljare frågar efter specifikationer. Säljarna vill ha en katalog på svenska.

I Utomo har varje variant en egen post med produktfakta, filer och godkända texter. Om ytfinishen ändras kan ni rätta uppgiften vid källan innan ni publicerar sidan, delar produktflödet eller tar fram en ny pdf.



Exempel på en produktlansering

I den här guiden

Webbutik 03

Partnerportal 04

Marknadsföring och kataloger 05

Nya marknader och kanaler 06

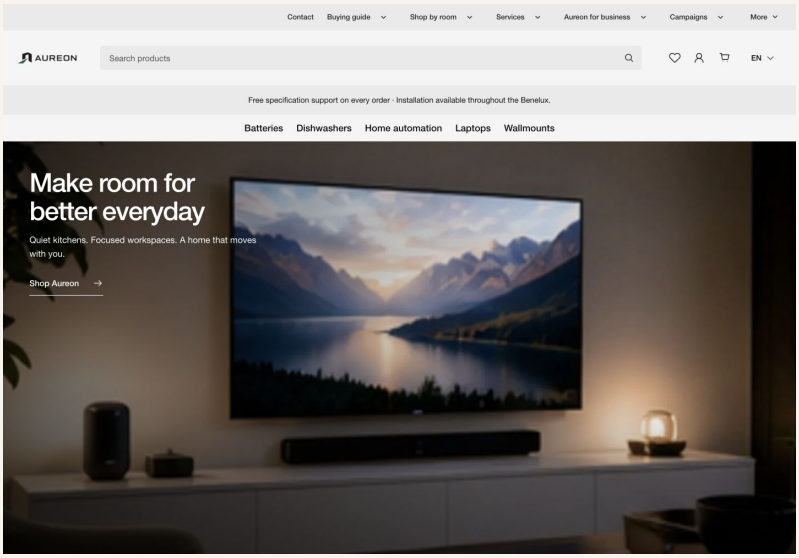
Affärssystem 07

Register och applänkar 08

Personlig visning 09

Låt kunderna handla direkt från er.

Utomo har en egen e-handelslösning. Välj vad ni vill sälja och bygg butiken med de bilder och beskrivningar ni redan har. Kunden kan lägga sin beställning direkt.





Från produktvisning till köp

Aureons demobutik · publicerad butikssida

Hjälp kunden att välja

Visa rätt bild och specifikationer för den variant kunden tittar på. Marknadsteamet kan använda den produkttext som redan är klar.

Ta emot företagsorder

Koppla ett företagskonto till prislistan i affärssystemet. Då kan inköparen beställa rätt antal till sitt avtalade pris.

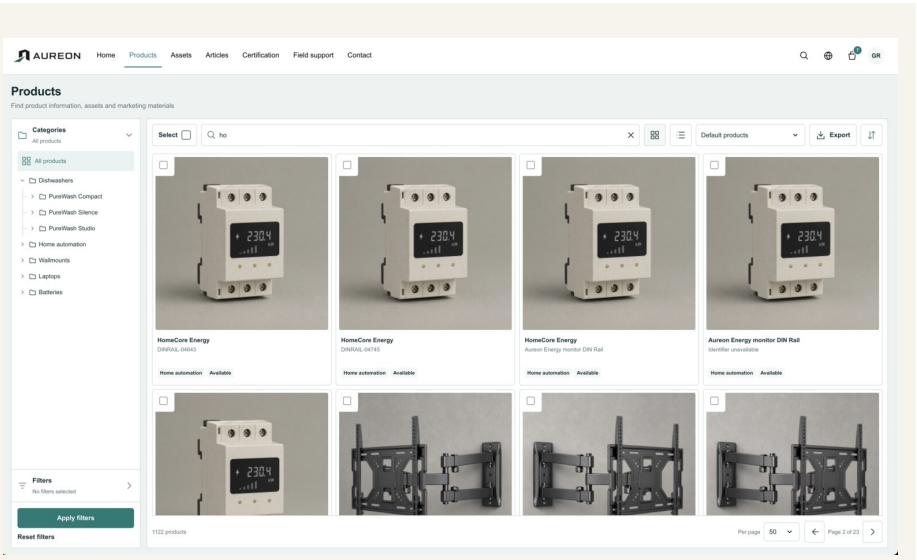
Utforska webbutiken

Hjälp återförsäljare att ta in era produkter.

En återförsäljare behöver lanseringsbilder, specifikationer och en manual. I en portal med er grafiska profil hittar inköparen de produkter och filer som ni har valt att dela.



Allt återförsäljaren behöver



Aureons demoportal · partnerns produktbibliotek

Styr vem som får se vad

Ge varje återförsäljare eller distributör tillgång till sitt sortiment, tillhörande produkttexter och filer för nedladdning.

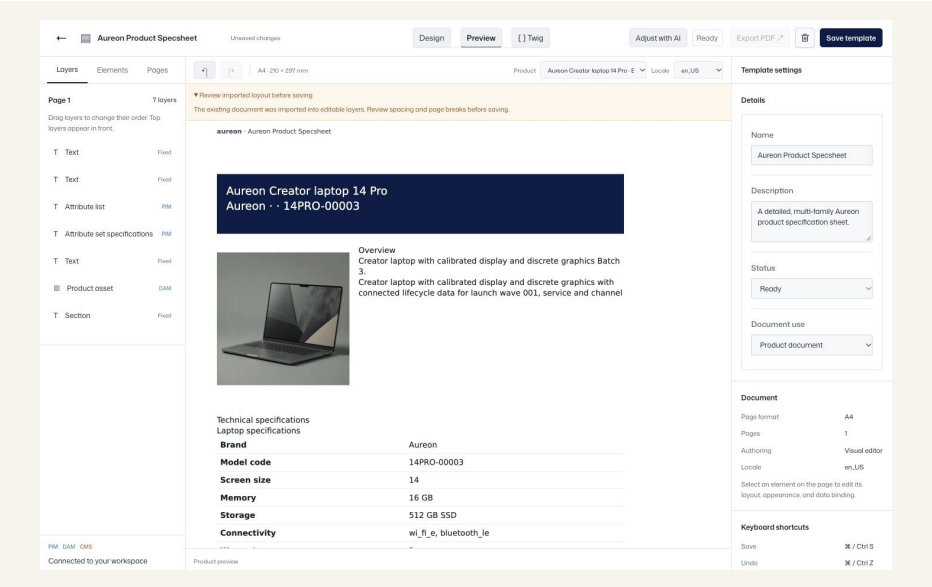
Frigör tid för försäljning

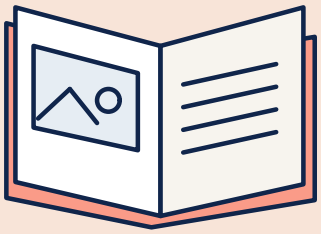
Behöver inköparen produktbilden igen? Den finns att ladda ner i portalen. Er säljare kan använda nästa samtal till att diskutera nya produkter.

Utforska partnerportalen

Få ut mer av varje produktfotografering.

Samma kampanjbilder kan användas i webbutiken, hos återförsäljaren och i en tryckt katalog. Samla huvudbild, detaljbilder och produkttext så att marknadsteamet lätt kan använda dem igen.





Från produktfakta till trycksak

Aureons demomiljö · produktblad i layoutverktyget

Skapa säljmaterial från produktuppgifterna

Bygg en mall för produktblad eller kataloger med er grafiska profil. Hämta bilder, säljargument och specifikationer, välj språk, förhandsgranska och exportera till pdf.

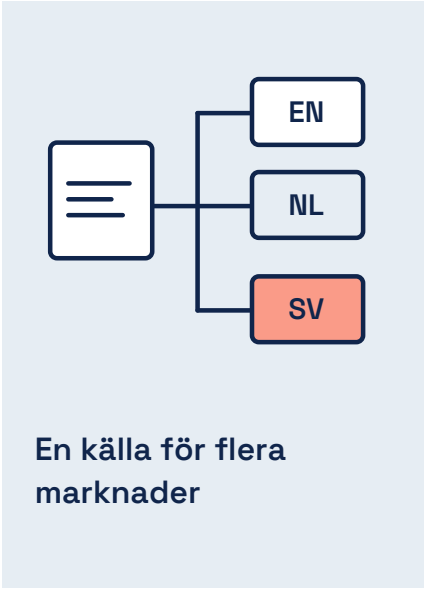
Låt rättelsen följa med

Om en specifikation ändras kan ni rätta produktposten och skapa ett nytt blad. Säljaren kan skicka den uppdaterade versionen utan att skriva in uppgifterna igen.

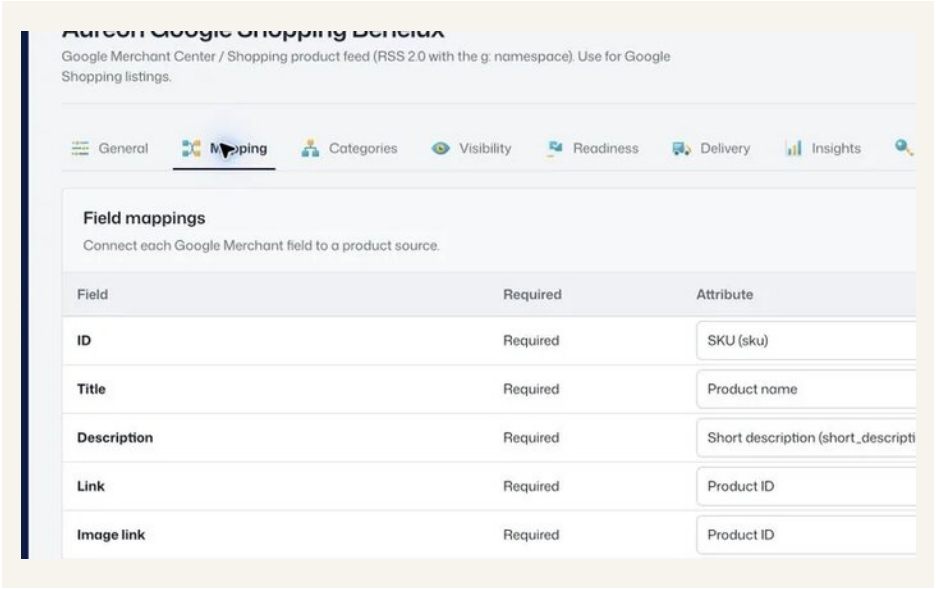
Se hur ni skapar kataloger

Säg ja till nästa återförsäljare.

En ny marknad kan kräva ett annat språk, en ny filmall och fler obligatoriska fält. Behåll en gemensam källa för produktfakta och anpassa det ni levererar till varje mottagare.



En källa för flera marknader



Aureons demomiljö · fältmappning för Google Shopping

Förbered det lokala sortimentet

Återanvänd godkända bilder, översätt texterna och se vad som saknas. Knyt leverantörsunderlag och information om produktpass till de produkter som behöver dem.

Leverera i rätt format

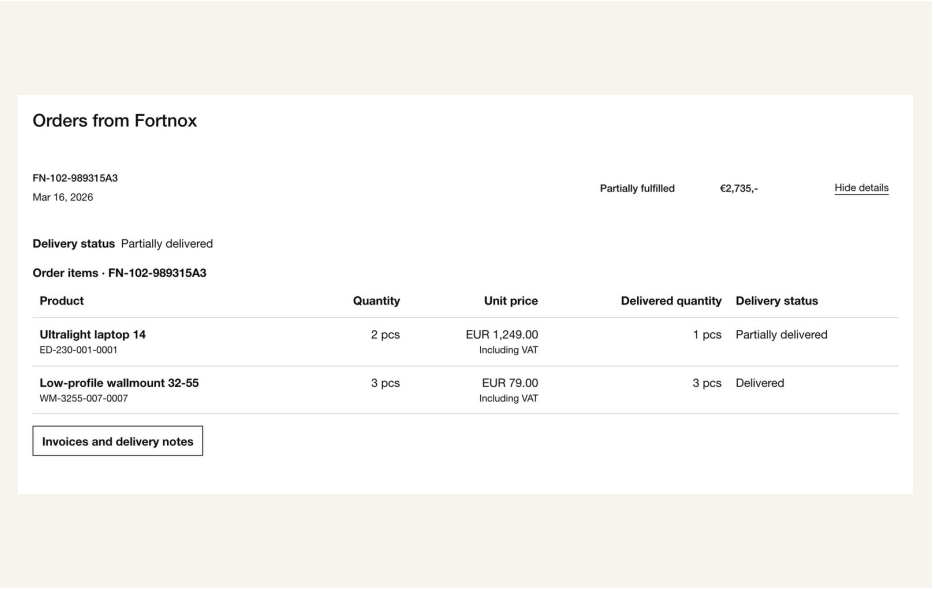
Välj sortiment och koppla produktegenskaperna till återförsäljarens fält. Dela sedan ett produktflöde anpassat för mottagaren.

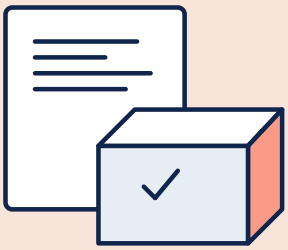
AOC berättar att de nu når hundratals digitala försäljningsställen med sitt produktinnehåll och lägger mindre tid och kraft på det än när de nådde en bråkdel så många.

Läs AOC:s kundberättelse

Ta beställningen online. Hantera den i ert ERP.

Koppla varje webbutik till SAP Business One, Fortnox eller Exact Online. Välj vilka flöden för lagersaldo, priser och order som ska användas i respektive butik.





Från beställning till leverans

Aureons demobutik · order kopplad till Fortnox

Före köpet

Visa tillgängligt antal från det lager eller lagerställe ni väljer. En köpare med kopplat konto kan se sitt pris för den aktuella kvantiteten.

Efter köpet

Skicka ordern till affärssystemet för hantering. Kunden kan följa beställningen och öppna tillgängliga fakturor eller leveransdokument beroende på kopplingen.

Se ERP-kopplingarna

Register och applänkar

Affärssystem och ERP	07	Lagersaldo och order	07
Bilder och filer	05	Partnernedladdningar	04
Digitala produktpass	06	Produktflöden	06
Gemensam källa för produktfakta	02	Varianter	02
Kataloger och produktblad	05	Webbutik	03
Kundpriser	07	Översättningar	06

Utforska apparna på vår webbplats

E-handel

Filhantering

Partnerportaler

Produkttexter

Kataloger och produktblad

Produktflöden

Produktinformation

Regelefterlevnad

Ta med en produkt.
Vi visar hur den kan säljas.

Ta med ett artikelnummer, en produktbild och en fråga från en återförsäljare. Jag visar produktsidan kunden möter, filerna återförsäljaren kan ladda ner och produktbladet säljaren kan skicka. Vi kan också följa en beställning till det affärssystem ni använder.



Germain Riahi

CTO · Utomo

LinkedIn

Boka en personlig visning

hello@utomopim.com

utomopim.com

Kontor i Nederländerna, Sverige och USA